

La industria armamentística en España: producción, uso y exportación

The arms industry in Spain: production, use and export

Pablo Esparragosa Portero, Diego Jiménez Cana, Gabriel Placek Alejaldre*

Resumen: En el siguiente artículo se analizará la transformación del armamento y la evolución de la industria militar desde la década de 1990, marcada por el fin del servicio militar obligatorio y la profesionalización de las Fuerzas Armadas. España ha pasado de contar con equipamiento heredado de la Guerra Fría a integrar sistemas de alta tecnología, buscando la movilidad, protección y precisión en nuevos escenarios geopolíticos. La modernización se ha visto impulsada gracias a la participación en grandes programas de cooperación internacional, como el caza Eurofighter Typhoon y el Future Combat Air System (FCAS). Empresas clave de la industria de defensa nacional, como Navantia, Airbus o Indra, han liderado este proceso. El texto aborda la evaluación operativa del armamento en misiones internacionales destacadas, donde la experiencia en combate irregular y entornos hostiles ha favorecido la integración de vehículos blindados y el uso sistemático de drones. Finalmente, se analizará el papel de España como exportador armamentístico, concentrando las ventas en la OTAN, la UE y clientes estratégicos como Arabia Saudí. Se discuten las controversias éticas y legales asociadas a estas exportaciones y el creciente rol de España como país importador para modernizar capacidades y asegurar la interoperabilidad con la OTAN. En conclusión, el artículo subraya los logros en fiabilidad y cooperación, pero también los retos pendientes en autonomía tecnológica y guerra electrónica.

* Pablo Esparragosa Portero y Diego Jiménez Cana son estudiantes del doble grado en Derecho y Relaciones Internacionales en la Universidad Loyola Andalucía. Gabriel Placek Alejaldre es estudiante del doble grado en Geografía e Historia y Relaciones Internacionales en la Universidad Pablo de Olavide.

Palabras clave: Evolución, Industria, Defensa, Misiones, Comercio.

Abstract: The following article will analyse the transformation of weaponry and the evolution of the military industry since the 1990s, marked by the end of compulsory military service and the professionalisation of the Armed Forces. Spain has gone from having equipment inherited from the Cold War to integrating high-tech systems, seeking mobility, protection and precision in new geopolitical scenarios. Modernisation has been driven by participation in major international cooperation programmes, such as the Eurofighter Typhoon fighter jet and the Future Combat Air System (FCAS). Key companies in the national defence industry, such as Navantia, Airbus and Indra, have led this process. The text addresses the operational evaluation of weaponry in prominent international missions, where experience in irregular combat and hostile environments has favoured the integration of armoured vehicles and the systematic use of drones. Finally, Spain's role as an arms exporter will be analysed, with sales concentrated in NATO, the EU and strategic customers such as Saudi Arabia. The ethical and legal controversies associated with these exports and Spain's growing role as an importer to modernise capabilities and ensure interoperability with NATO are discussed. In conclusion, the article highlights the achievements in reliability and cooperation, but also the challenges that remain in technological autonomy and electronic warfare.

Keywords: Evolution, Industry, Defence, Missions, Trade.

1. Producción y modernización del armamento español

La evolución del armamento español desde la década de 1990 hasta nuestros días constituye una de las transformaciones más profundas en la historia militar del país (Vallés Eguizábal, 2016). En apenas tres décadas, España ha pasado de disponer de un equipamiento mayoritariamente heredado de la Guerra Fría a integrar sistemas de defensa de alta tecnología, desarrollados en colaboración con programas internacionales y adaptados a los nuevos escenarios geopolíticos del siglo XXI. Este proceso no solo refleja un cambio en los medios materiales del Ejército de Tierra, la Armada y el Ejército del Aire y del Espacio, sino también en la doctrina, la estructura y el papel estratégico de las Fuerzas Armadas españolas en el ámbito internacional.

El fin del servicio militar obligatorio en 2001 y la profesionalización de las Fuerzas Armadas exigieron una modernización completa del armamento, adecuada a tropas especializadas y a misiones en el exterior (Ministerio de Defensa de España, 2011). Desde los Balcanes hasta Afganistán o el Sahel, España ha participado en operaciones multinacionales que han puesto a prueba la eficacia y la interoperabilidad de sus sistemas de armamento. En este contexto, la adopción de nuevos vehículos blindados, fusiles de asalto, sistemas de artillería, aeronaves y buques ha resultado ser una prioridad estratégica.

Asimismo, la integración de España en los grandes consorcios europeos de defensa y su participación en programas compartidos como el caza Eurofighter Typhoon, el carro de combate español Leopard 2E, interoperable con fuerzas de la OTAN, o los buques de proyección estratégica, ha impulsado la renovación del material militar y ha dinamizado la industria nacional. Empresas como Navantia, Indra o Airbus han desempeñado un papel determinante en la producción y adaptación de sistemas avanzados, consolidando a España como un actor relevante dentro del sector tecnológico-militar.

El armamento español del siglo XXI se caracteriza por la búsqueda de tres

objetivos fundamentales: movilidad, protección y precisión (Fernández, 2025). Esto ha llevado a la incorporación de inteligencia artificial, sistemas de mando y control digital, drones, capacidades de guerra electrónica y armamento guiado. Al mismo tiempo, los compromisos de inversión en defensa se han visto condicionados por factores políticos y económicos, lo que ha generado un proceso de modernización irregular, con importantes avances, pero también atrasos y polémicas. Estudiar la evolución del armamento español desde los años 90 hasta hoy permite comprender cómo España ha redefinido su capacidad militar y su papel en el escenario global. No se trata únicamente de enumerar nuevos sistemas de armas, sino de analizar una transformación estructural que combina innovación tecnológica, estrategias de defensa y cooperación internacional.

Hablar de la evolución del armamento en España implica necesariamente hablar de la industria de defensa nacional, un sector clave en el que intervienen empresas con un papel estratégico tanto a nivel tecnológico como económico. La modernización de las Fuerzas Armadas desde los años noventa no habría sido posible sin el impulso de corporaciones especializadas que han liderado el diseño, desarrollo y producción de sistemas avanzados. Entre ellas destacan Navantia, especializada en construcción naval militar; Airbus, referente en aeronáutica y proyectos aeroespaciales; e Indra, centrada en sistemas electrónicos, comunicaciones y defensa digital. Estas empresas no solo abastecen al Ejército español, sino que participan activamente en programas internacionales y exportaciones, posicionando a España como un actor relevante dentro del panorama global de la defensa. A través de su colaboración con el Estado y su presencia en consorcios europeos, representan el motor industrial y tecnológico que sostiene la capacidad militar del país.

1.1. Navantia: soberanía naval y proyección exterior

Navantia, heredera de los antiguos astilleros estatales, es a día de hoy el principal referente de la construcción naval militar en España y en Europa, como han mostrado cifras del Stockholm International Peace Research Institute (SIPRI). Su

producción ha trascendido el mero suministro nacional, al situarse entre los grandes actores internacionales del sector (Defensa y Seguridad, 2025). Desde fragatas y buques de proyección estratégica hasta submarinos de última generación, los proyectos de Navantia representan un salto cualitativo hacia plataformas tecnológicamente sofisticadas. Programas como el Buque de Proyección Estratégica Juan Carlos I o las fragatas F-100, equipadas con el sistema Aegis, han mejorado las capacidades militares de la Armada Española. Además, la reciente construcción del submarino S-80 ha supuesto un hito de autonomía tecnológica, al tratarse del primer submarino de diseño íntegramente nacional, con capacidad de propulsión independiente de aire (AIP, en sus siglas en inglés) (Hernández Saldaña, 2024). A pesar de los retrasos y sobrecostos, este programa ha reforzado la experiencia española en sistemas avanzados de combate naval.

Navantia ha incrementado sus exportaciones a países como Australia y Noruega, consolidándose como proveedor de confianza en el mercado global (Ilkiv, 2025). Su orientación actual se dirige hacia la integración de sistemas no tripulados, tecnologías de sigilo y guerra electrónica. Estas tendencias reflejan la transición de la compañía de astillero tradicional hacia integrador de sistemas complejos, acorde con las exigencias contemporáneas de la defensa marítima.

1.2. Airbus España: aeronáutica y cooperación europea

La rama española de Airbus constituye el eje fundamental de la capacidad aeroespacial militar del país¹. Desde su integración en los grandes programas europeos, Airbus ha permitido que España participe en proyectos estratégicos de aviación de combate, transporte y reabastecimiento. La planta de Getafe y otros

¹ Airbus es un consorcio aeroespacial europeo estructurado en varias divisiones, principalmente Airbus Commercial Aircraft, Airbus Defence and Space y Airbus Helicopters, que operan de forma integrada, pero con áreas de negocio diferenciadas. En el caso español, el país participa tanto como accionista indirecto (a través de la SEPI, que posee una parte del capital del grupo) como mediante una presencia industrial relevante: plantas en Illescas, Getafe y Cádiz producen componentes esenciales, especialmente de materiales compuestos y participan en programas estratégicos como el A400M, el C295 y el Eurofighter.

centros industriales han fabricado componentes críticos para aeronaves como el A400M Atlas, avión de transporte militar diseñado para operaciones tácticas y estratégicas (Ilkiv, 2025). Este modelo, pese a sus dificultades iniciales, ha ampliado significativamente la capacidad de proyección exterior del Ejército del Aire y del Espacio (Airbus, 2024).

Sin embargo, es la participación en el consorcio Eurofighter Typhoon la que mejor ejemplifica el grado de integración de España en los programas multinacionales. Airbus actúa como socio clave en la producción y ensamblaje del Eurofighter, un caza de cuarta generación² avanzada desarrollado junto con Alemania, Reino Unido e Italia. España fabrica partes de la estructura, integra sistemas y ensambla los aparatos que operan en el Ejército del Aire y del Espacio (Airbus, 2025). Este programa ha permitido no solo la renovación de la flota de combate, sustituyendo al veterano F/A-18, sino también el acceso a capacidades de diseño y mantenimiento de cazas de altas prestaciones. Si bien se han planteado debates sobre costes y dependencia tecnológica (Jopson y Abboud, 2025), el Eurofighter ha reforzado la posición de España en la industria aeronáutica militar europea.

La participación española en el Eurofighter Typhoon simboliza la transición del país hacia una defensa cooperativa y tecnológicamente avanzada. Este programa, iniciado en los años ochenta y desarrollado a lo largo de las décadas siguientes, permitió a España integrarse en uno de los consorcios militares más relevantes de Europa. Aunque inicialmente motivado por la necesidad de sustituir aviones obsoletos, el Eurofighter se convirtió en un vehículo de transferencia tecnológica y capacitación industrial. Las Fuerzas Armadas españolas operan actualmente el Eurofighter en las alas 11 y 14, con base en Morón y Albacete, respectivamente (De

² Un “caza de cuarta generación” es un avión de combate desarrollado, en su mayoría, entre las décadas de 1970 y 1990, caracterizado por una alta maniobrabilidad, capacidad de combate más allá del alcance visual (BVR), uso extendido de aviónica digital y sensores avanzados, pero sin las capacidades furtivas y la fusión completa de datos propias de los cazas de quinta generación.

Santos, 2025a). Pese a las controversias sobre los costes, una constante en los grandes programas multinacionales, el avión ha demostrado su eficacia en misiones de policía aérea y defensa del espacio europeo en países como Lituania (De Santos, 2025b).

Para España, el Eurofighter no ha sido únicamente un sistema de armas, sino un instrumento de integración en la arquitectura de seguridad occidental y de consolidación industrial nacional (Ejército del Aire y del Espacio, 2024). La combinación entre Airbus, Indra y la participación del Ministerio de Defensa ha permitido que parte del desarrollo de software, aviónica y soporte logístico se realice en territorio español.

1.3. Indra: digitalización, mando y control

Indra representa el componente tecnológico y digital de la industria de la defensa española. Especializada en sistemas de mando y control, comunicaciones tácticas, ciberdefensa y simuladores, su papel ha crecido progresivamente en un entorno marcado por la digitalización del campo de batalla. Desde finales de los años noventa, la empresa ha colaborado con el Ministerio de Defensa en la modernización de los sistemas C4ISR (Comando, Control, Comunicaciones, Computadoras, Inteligencia, Vigilancia y Reconocimiento) de las Fuerzas Armadas. Entre sus contribuciones más relevantes se encuentra el sistema BMS-LINCE para el Ejército de Tierra, destinado a mejorar la consciencia situacional mediante el intercambio en tiempo real de información en el campo de operaciones. Asimismo, Indra participa activamente en programas europeos como el FCAS, destinado a desarrollar un sistema de combate aéreo de sexta generación³. Su creciente apuesta por la

³ La llamada “sexta generación” en el contexto de sistemas como el FCAS se distingue por ir más allá del propio avión de combate: integra una familia de sistemas cooperativos (caza tripulado de nueva generación, drones acompañantes o “remote carriers”, y una nube de combate que conecta sensores y plataformas). Sus rasgos diferenciales incluyen fusión de datos avanzada con IA, operaciones en red distribuidas, capacidad de combate colaborativo con vehículos no tripulados, diseño furtivo de nueva generación, gestión del espectro electromagnético más sofisticada y una arquitectura abierta que permite añadir capacidades rápidamente. No se trata solo de un avión más capaz, sino de un ecosistema interconectado orientado al dominio multidimensional del campo de batalla. (Biurrun, 2025).

inteligencia artificial, los sistemas de guerra electrónica y los sensores avanzados la sitúan en el núcleo de la evolución doctrinal y operativa de las fuerzas armadas contemporáneas (Ministerio de Defensa de España, 2025).

2. Uso operativo del armamento español

No podemos comprender en profundidad la evolución histórica del armamento español sin analizar su empleo operativo en las diversas misiones internacionales en las que España ha participado desde finales del siglo XX. Desde el comienzo de su proceso de integración en la OTAN en 1982 y la profesionalización de sus fuerzas armadas, iniciada en 1996, España ha transformado profundamente su estructura militar, su estrategia operativa y, especialmente, su sistema de armamento. La doctrina operacional española ha pasado de estar orientada casi exclusivamente a la defensa del territorio a ser empleada de forma constante en misiones internacionales de paz, estabilización y lucha contra el terrorismo. Este cambio, como es evidente, no se produjo de manera instantánea, sino que ha requerido una modernización tecnológica y una evolución estratégica y organizativa que ha convertido a las fuerzas españolas en un actor multidisciplinar dentro de las diversas coaliciones internacionales (Ministerio de Defensa de España, s.f.-a).

El estudio del uso de este armamento en diferentes misiones internacionales permite comprender cómo estas experiencias han dado forma a la evolución doctrinal y tecnológica, así como la adaptación de los tres ejércitos a las nuevas amenazas del presente siglo XXI.

2.1 Misiones internacionales

El despliegue español en Afganistán, con inicio en 2002 bajo la Fuerza Internacional de Asistencia para la Seguridad (ISAF, en sus siglas en inglés), supuso el mayor esfuerzo a nivel militar del Ejército español desde las misiones en Bosnia y Kosovo. España alcanzó los 1500 efectivos desplegados, localizados principalmente

en la provincia de Badghís y en la Base de Herat, situada en la provincia colindante. El entorno operacional afgano, que destacaba por la amenaza constante de artefactos explosivos improvisados (IEDs, en sus siglas en inglés), una orografía extremadamente montañosa y un conflicto irregular y asimétrico, obligó al Ejército español a adaptar y poner a prueba numerosos sistemas de armas (Expósito, 2019).

Un buen ejemplo de esta adaptabilidad es la dotación a sus unidades con gafas de visión nocturna y sensores de visión infrarroja en armas de infantería y puestos de observación, permitiendo patrullar y combatir de noche con mayor efectividad (Roel Fernández, 2008). En lo referente a vehículos, los blindados RG-31 Nyala y BMR-600M1, equipados con kits de protección antiminas, se convirtieron en los principales medios de transporte y patrulla (Infodefensa, 2010). La experiencia española en Afganistán puso en evidencia la urgente necesidad de incorporar sistemas de detección de explosivos y contramedidas electrónicas más avanzadas a las ya presentes. A nivel aéreo, los helicópteros Cougar y Chinook tuvieron una gran importancia en el transporte de tropas y la evacuación médica (Hernández, 2013), mientras que los Vehículos Aéreos no Tripulados (UAVs, en sus siglas en inglés) tácticos Searcher MK.II-J, operados por el Ejército de Tierra, marcaron el inicio del uso sistemático de drones españoles en operaciones internacionales. Afganistán fue, sin lugar a dudas, un escenario de vital importancia para la modernización de los diferentes aspectos operacionales del Ejército español (Europa Press, 2008).

Otra de las grandes misiones internacionales en las que las Fuerzas Armadas españolas han participado son las desarrolladas en Irak. España desplegó tropas en territorio iraquí para participar en dos misiones diferentes. La primera de ellas se trató de la Operación de Libertad Iraquí, y tuvo dos fases. La primera, de ayuda humanitaria y conocida como Sierra Juliet, tuvo lugar en el sur del país, en el área de Um Qasar, entre los meses de abril y junio de 2003. En agosto se desarrolló la segunda fase de esta operación, en la que la Brigada Multinacional Plus Ultra desplegó un contingente de 1300 militares para contribuir a la seguridad y la reconstrucción de

las provincias de An Nayaf y Al Qadisiya, permaneciendo desplegadas hasta mayo de 2004 (Ministerio de Defensa de España, s.f.-b).

La segunda misión militar española en Irak se desarrolló en el marco de la Coalición Internacional contra Daesh, conocida como Operación Resolución Inherente. Desplegados en febrero de 2015, el Ejército español tenía como misión el adiestramiento de las tropas iraquíes para su combate al terrorismo islámico, lo que implicó un empleo distinto del armamento (Ministerio de Defensa de España, s.f.-c). El personal español utilizó armamento individual estándar (G36E, pistolas HK USP, ametralladoras MG-3, entre otras armas) y material de apoyo ligero, aunque el foco principal estuvo en la transmisión hacia el ejército iraquí de doctrina táctica y mantenimiento de equipos. La fiabilidad del equipo español fue puesta a prueba por las condiciones extremas de calor y polvo, lo que hizo destacar su resistencia e índice muy bajo de averías. (Martín García, 2023). Sin embargo, el hecho de que no se produjeran combates militares directos limitó la evaluación a nivel operativo de los sistemas pesados, como los morteros de 120mm, que no llegaron a ser utilizados en combate real. (Echeverría Jesús, 2008).

Las fuerzas armadas españolas desplegaron en Líbano en septiembre de 2006, en una misión conjunta conocida como Fuerzas Interinas de las Naciones Unidas en Líbano (FINUL). El objetivo de la misión era la estabilización del país, profundamente fracturado tras una larga presencia israelí y un fuerte conflicto en territorio libanés entre Israel y las tropas de Hezbolá en 2006 (Ejército de Tierra, 2021). Debido a la naturaleza estabilizadora de la misión, el Ejército español hizo un uso extensivo de vehículos blindados, entre los que destacaron los BMR-600 y los TOA M113, empleados principalmente en patrullas y controles, a los que complementaban el uso de vehículos de alta movilidad táctica (VAMTAC), los cuales estaban adaptados con torretas y sensores ópticos. La Armada jugó un papel importante, ya que aportó medios de vigilancia marítima en la costa libanesa. Esta misión manifestó la fiabilidad a nivel logístico del material español, así como la capacidad de operar de manera

sostenida en entornos multinacionales y geográficamente más demandantes (Carreras-Presas et al., 2025).

Por otro lado, el Ejército español hizo también acto de presencia en diversas misiones en el Sahel, entre las que destacaron las llevadas a cabo en Mali y en Níger. La primera de ellas se llevó a cabo bajo el paraguas de la misión EUTM-Mali, en la que España desplegó 50 militares el 1 de abril de 2013 y ostentó el mando de la misma hasta finales de julio de 2015. El máximo de efectivos se alcanzó en 2018, cuando se llegó a tener a 292 militares desplegados en territorio maliense (Ministerio de Defensa de España, s.f.-d). En lo referente a Níger, España participó en la misión UECAP Sahel Níger, una misión de desarrollo de capacidades con el objetivo de asesorar y capacitar a las Fuerzas de Seguridad Interna de Níger en su lucha contra el terrorismo, el crimen organizado y la migración irregular (Ministerio de Defensa de España, s.f.-d).

A pesar de las diferencias entre las dos misiones, ambas tenían un carácter no ejecutivo, es decir, que las tropas españolas no participaban en combates. Sin embargo, el clima extremo, el polvo, las distancias y la inseguridad han exigido un mantenimiento intensivo del material. Pese a estos desafíos que proporcionaba la dureza del territorio del Sahel central, el uso de armamento ligero G36, VAMTACs blindados y vehículos RG-31 ha mostrado su eficacia, aunque la escasez de repuestas en entornos tan remotos ha limitado su operatividad. En situaciones como éstas se ha puesto de manifiesto la necesidad de vehículos más ligeros y de mayor autonomía, así como de sistemas de vigilancia no tripulados de largo alcance.

Además de las diversas misiones en Medio Oriente y África, las Fuerzas Armadas españolas tienen una fuerte presencia en el Mediterráneo. En el contexto de diferentes misiones (Operación Atlanta, Operación Sophia, Operación Irini, etc.), la eficacia del armamento naval y aéreo español se ha puesto a prueba. Las fragatas F-100 Álvaro de Bazán, equipadas con sistemas de combate Aegis y con misiles SM-2

y Harpoon han demostrado una gran eficiencia en tareas de vigilancia y disuasión, así como los Buques de Acción Marítima (BAM), que han sido muy importantes en misiones de patrulla y rescate. En el plano aéreo, los helicópteros SH-60B y AB-212 se han empleado con eficacia en operaciones de reconocimiento (Conte de los Ríos, 2023). Este tipo de misiones, aunque no demanden una gran intensidad, permiten evaluar el funcionamiento de los sistemas aéreo y naval españoles, y su funcionamiento en contextos regionales.

2.2 Modernización doctrinal y del armamento

Estas experiencias a nivel internacional, especialmente las llevadas a cabo en territorios más hostiles como Afganistán o Líbano, han impactado en gran medida en la doctrina militar de España. La necesidad de interoperar con aliados OTAN y UE ha forzado a España a desarrollarse tecnológica y digitalmente. Programas como el Eurofighter Typhoon y el futuro FCAS posicionan a España en la vanguardia tecnológica a nivel europeo. En Afganistán, el uso de drones supuso el inicio de un patrón irreversible, lo que llevó a España a desarrollar el programa Sistema Remotamente Tripulado de Altas Prestaciones (SIRTAP). Así, los UAVs se utilizan tanto en operaciones de vigilancia fronteriza como en apoyo terrestre (Torrico García, 2023).

Debido a las nuevas y cambiantes amenazas que han ido surgiendo a lo largo de las últimas décadas, el Ejército español ha tenido que adaptarse en diversos aspectos. El Ejército de Tierra, ante la nueva realidad híbrida entre la guerra convencional y tecnológica, ha comenzado a desarrollar el Proyecto Fuerza 2035, que promueve la reorganización del mismo en brigadas más pequeñas y tecnológicamente más avanzadas. Además, el armamento se está adaptando para aumentar la movilidad y la protección frente a los drones, mediante la introducción de los ya mencionados VCR 8x8 o los misiles Spike LR2 (Fernández Mateos, 2019). La Armada, por su parte, debe adaptarse a amenazas no tradicionales como la piratería

y la gran inestabilidad del mediterráneo. En este contexto destacan las fragatas F-100 y el desarrollo de las F-110, con objetivo de entrar en servicio en 2028. Además, los BAM mencionados anteriormente suponen un modelo multidisciplinar que puede utilizarse en misiones de diferente índole (Micó Faus et al., 2021).

Por último, el Ejército del Aire y del Espacio se ha visto en la necesidad de desarrollarse en mayor profundidad. En parte, debido a la alta interoperabilidad con la OTAN en misiones de vigilancia aérea como la Baltic Air Policing y en el empleo de cazas Eurofighter Typhoon. Además, la nueva realidad de los drones ha obligado al ejército a desarrollar drones Predator B con el objetivo de reforzar la vigilancia de las fronteras y zonas de interés geopolítico (Palacios, 2025). Gracias a la evaluación operativa del armamento español en las diversas misiones en las últimas décadas, podemos concluir que, si bien es cierto que se han alcanzado logros significativos, siguen existiendo desafíos que superar. Las Fuerzas Armadas han demostrado su capacidad de operar con éxito en conjunto con sus aliados internacionales, además de que sus sistemas han mostrado una gran fiabilidad técnica. Sin embargo, el hecho de que la dependencia exterior sea tan elevada, en conjunto con los retrasos en programas de modernización y limitación en guerra electrónica y de drones, suponen importantes áreas de mejora. Para superar estos retos será necesaria una inversión sostenida, así como una planificación nacional estratégica que permita a España consolidarse en el contexto global.

3. España como potencia exportadora

3.1 España como exportador armamentístico: estructura y destinos

En el último lustro, España se ha consolidado en el top diez mundial de Estados en lo que a exportación armamentística se refiere, representando un 3% del total global (Stockholm International Peace Research Institute, 2025). Su patrón de ventas refleja una especialización naval y aeronáutica, y coloca al país ante dilemas donde confluyen intereses industriales, compromisos normativos y derechos humanos.

¿Qué vende España, a quién y por qué?

Desde que comenzó la década de 2020, España ha fortalecido su posición como exportador de armamento concentrando sus ventas en clientes estratégicos. Basándonos en el informe sobre exportaciones armamentísticas en España de 2023 (Ministerio de Economía, Comercio y Empresa, 2023), observamos que, por destinos, las ventas a estados miembros de la OTAN, la UE –o ambas– supusieron el 61,7% de las exportaciones españolas. Francia y Alemania sumaron 1.264,6 millones de euros (33,6%). Por categorías, destacaron las aeronaves con 2.202,9 millones de euros y un 58,5 por ciento del total de 3.764 millones de euros.

Entre los países externos a la OTAN y la UE, destacan Arabia Saudí y Ucrania. La monarquía saudí supone el 14,9% del valor monetario de las exportaciones armamentísticas españolas, lo que le coloca como el segundo mayor importador de elementos defensivos españoles (Ministerio de Economía, Comercio y Empresa, 2023). Es paradigmático el caso de Arabia Saudí, que encargó, en 2018, cinco corbetas Avante 2200 –conocidas como Clase Al-Jubail– a la previamente mencionada empresa española Navantia; un nuevo contrato de tres corbetas adicionales fue anunciado en diciembre de 2024 (Segovia, 2024). Esto es, sin duda, una clara prueba del ascenso español como exportador en materia armamentística, reforzando lazos con potenciales clientes mediante la especialización en sectores de producción y la vinculación comercial con estos en otras materias.

3.2 Controversias éticas y legales

Sin embargo, la exportación de productos de defensa ha de darse en unos marcos legales determinados por la pertenencia española a la Unión Europea, cuya naturaleza híbrida –entre lo supranacional y lo intergubernamental– condiciona el margen de maniobra español en esta materia. A nivel comunitario, la Posición Común 2008/944/PESC constituye el pilar regulador del comercio exterior de material de defensa. Asimismo, en 2013 dentro del marco de la ONU se adoptó el Tratado sobre

el Comercio de Armas (TCA o ATT, en sus siglas en inglés), reforzando los criterios internacionales en materia de exportación de armas. Tanto la Posición Común 2008/944/PESC como el Tratado sobre el Comercio de Armas hacen un especial hincapié en la denegación de licencias cuando exista un riesgo latente de que estas se utilicen para violar el derecho internacional –esto incluye la abstención de comerciar material de defensa con estados envueltos en tensiones regionales– o los derechos humanos.

En el caso español, estos criterios legales internacionales llegan a aplicarse en ciertas ocasiones, negándose catorce veces la exportación de material defensivo a Cuba en el primer semestre de 2024 en virtud del Criterio 1 de la PESC (Ministerio de Economía, Comercio y Empresa, 2024) y restringiendo el comercio de armas con el Estado de Israel como ya ocurrió con la denegación de licencias en 2015 (Rubio, 2016), el reto internacional que supone la guerra en Gaza llevó al gobierno español a aprobar mediante Real Decreto un oximorónico embargo total “con excepciones” en casos de interés nacional (Lorenzo y Carvajal, 2025).

Tal y como era de esperar, la combinación de los conceptos “armamento” y “derechos humanos” traería consigo delicadas controversias éticas y legales. Hemos abordado las reglas a las que se somete España y supuestos en los que se somete a esta, ahora analizaremos si su cumplimiento se extiende a todas las circunstancias, en un campo que muestra la gama de grises que se extiende de las presiones económicas a los compromisos jurídicos y la reputación internacional de España.

Los casos de Arabia Saudí, Egipto y Turquía son particularmente ilustrativos: operaciones de gran relevancia económica y diplomática, pero también objeto de críticas por el riesgo de que el material suministrado contribuya a conflictos armados o a violaciones de derechos humanos. A través de estos ejemplos puede analizarse hasta qué punto la política española de exportaciones logra equilibrar sus compromisos normativos con la presión de mantener la competitividad de su

industria de defensa.

La ya mencionada Arabia Saudí, además de ser uno de los principales compradores de armamento español, se encuentra enzarzado en un complicado conflicto en Yemen, señalando ONGs que parte del material español puede haber sido usado en este para la lesión de derechos humanos (Amnesty International, 2018). Egipto, por otro lado, un receptor con cuestionamientos sobre derechos humanos importó armas, munición, piezas y accesorios de empresas españolas (Trading Economics, s.f.).

Las decisiones en este ámbito evidencian la dificultad inherente de equilibrar compromisos jurídicos internacionales y los objetivos económicos y estratégicos de un Estado. En la práctica, tanto el TCA como la PC 2008/944 han sido aplicados, mas no de manera holística, lo cual sugiere la existencia de una discrecionalidad política y económica en su seguimiento.

3.3 Impacto económico

El peso económico de la exportación en defensa para la economía española no reside únicamente en el valor exportado, sino por una serie de encadenamientos industriales, empleo cualificado, e I+D. Para medir el valor de la industria armamentística española debemos tener en cuenta las licencias autorizadas. La magnitud económica de las licencias autorizadas se evidencia al comparar el valor del material exportado (1.976 millones de euros) con el del material autorizado en licencias (8.642,5 millones de euros), es decir, el material exportado supone únicamente un 22,9% de lo autorizado en ese mismo periodo (Ministerio de Economía, Comercio y Empresa, 2024). La brecha entre estos dos valores se debe a diversos factores, primeramente, por notificarse lo autorizado al mismo momento de concederse la licencia mientras que lo exportado se suma al ejecutar el envío. Esto se traduce en retrasos logísticos, técnicos o cancelaciones en los pedidos.

Quizás, el peso macro sobre el total de exportaciones de la economía española –valorado 392.122,8 millones de € en 2024 (Expansión, s.f.)– no es tan dominante, sin embargo, su relevancia es notable dado la intensidad tecnológica y el efecto tractor resultante para la industria e innovación españolas, impulsando la actividad económica de otras empresas del sector, ascendiendo el número de personas directamente empleadas por la industria de defensa española a los 65.681 empleos directos (Carrasco, 2024) con varias fuentes afirmando que los empleos indirectos se aproximan a los 150.000 (TEDAE, 2024).

3.4 España como país importador

En el tenso contexto europeo del último lustro, los Estados del continente se han visto envueltos en una carrera por el refortalecimiento de sus Fuerzas Armadas. En el tramo de 2019–2023 las compras de sistemas defensivos casi se duplicaron con respecto al período 2014–2018 (Stockholm International Peace Research Institute, 2024). En el año 2023, España importó más material defensivo que el que exportó por primera vez en su historia, con un balance deficitario de 925 millones de euros (González, 2025).

Estas importaciones se centran en la modernización de material anticuado. Es ejemplo de ello la compra, en octubre de 2025, de 45 cazas entrenadores turcos modelo Hürjet por 3.120 millones de euros (Rodríguez, 2025). Este nuevo modelo servirá para la sustitución de los cazas de instrucción de fabricación española CASA C-101 Aviojet –conocido popularmente como “culopollo”– el cuál llevaba en servicio desde 1980.

Además, España ha reforzado su capacidad defensiva mediante adquisiciones a aliados estratégicos que consolidan su interoperabilidad dentro de la OTAN. Estados Unidos continúa siendo su principal suministrador exterior, con la compra de misiles aire–aire AIM-120 AMRAAM (Santamaría, 2025) para los Eurofighter y los sistemas NASAMS, los misiles navales SM-2 Block IIIC destinados a las fragatas F-100

y F-110 (Infodefensa, 2024), y el armamento Hellfire para los drones MQ-9 Reaper. Estas operaciones se complementan con programas cooperativos europeos –como el Eurofighter, el NH-90 o los futuros sistemas FCAS y F-110– que buscan equilibrar dependencia externa y desarrollo industrial propio. Según el SIPRI (2025), las importaciones de grandes armas en Europa aumentaron un 155% entre 2015-19 y 2020-24, tendencia a la que España se suma con prudencia, priorizando la modernización de sus capacidades y la consolidación de su base tecnológica nacional.

4. Conclusiones

La evolución del armamento español en las últimas décadas pinta un cuadro de contrastes: éxitos innegables, pero con sombras que persisten. El salto tecnológico es tangible –de los blindados de la Guerra Fría a los Eurofighter y las fragatas F-100– y se ha forjado en los terrenos más exigentes. Allí, el despliegue de nuestro equipo trajo consigo lecciones vitales que impulsaron una interoperabilidad con la OTAN que hoy es sólida.

Sin embargo, esta modernización lleva etiqueta de “dependencia”. Participar en grandes consorcios europeos otorga capacidad, pero no siempre control sobre la tecnología crítica. Esa vulnerabilidad se hace evidente con un dato elocuente: en 2023, por primera vez, España compró más armamento del que vendió. Exporta aquello en lo que se ha especializado –como la construcción naval– pero se ve en la necesidad de importar lo último en sistemas avanzados, a menudo de EE. UU.

Aquí surge el dilema ético y estratégico más agudo. La pujanza como exportador, con clientes como Arabia Saudí, choca frontalmente con los compromisos en derechos humanos que España ha decidido defender. La ley existe, pero su aplicación parece flexible, sujeta a intereses económicos y políticos.

En definitiva, España es un aliado fiable y tecnológicamente capaz. Pero su verdadera autonomía dependerá de una apuesta decidida por desarrollar tecnología propia en dominios clave como la guerra electrónica, la ciberdefensa y los sistemas

no tripulados. El reto ya no es seguir, sino liderar en algunos de estos campos. La seguridad futura de España exige cerrar la brecha entre lo que hace de manera conjunta con otros y lo que puede hacer por sí misma.

Bibliografía

Airbus. (2024). *A400M: The Game Changer*. cloud.contactad.airbus.com/en-a400m.

Airbus. (4 de marzo de 2025). *The Eurofighter's role in defence, industry and sovereignty*. Airbus Defence & Space. [The Eurofighter's role in defence, industry and so | Airbus](#).

Amnesty International. (17 de septiembre de 2018). *Spain: Government must stop authorising arms exports to Saudi Arabia or risk complicity in war crimes*. <https://www.amnesty.org/en/latest/press-release/2018/09/spaingoovernment-must-stop-authorising-arms-exports-to-saudi-arabia-or-risk-complicity-in-war-crime/>.

Biurrun, A. (3 de junio de 2025). Qué es un caza de sexta generación. *La Razón*. https://www.larazon.es/tecnologia/que-caza-sexta-generacion_20250603683f28517b27927d3dba1356.html.

Carrasco, B. (18 de noviembre de 2024). La industria aeroespacial y de defensa española factura 13.900 millones y ya aporta casi 20.000 millones al PIB. *Infodefensa*. <https://www.infodefensa.com/texto-diario/mostrar/5074469/industriaaeroespacial-defensa-espanola-factura-13900-millones-aporta-casi-20000->.

Carreras-Presas, L., Gómez, J., Hernández, J. e Iglesias, G. (2025). Militares Españoles en el Líbano. *Revista Española de Defensa*. (424), 20-27. <https://www.defensa.gob.es/Galerias/gabinete/red/2025/02/RED424.pdf>.

Conte de los Ríos, A. (2023). New European Maritime Strategy 2023. *Instituto Español de Estudios Estratégicos*, (32), 982-1008. https://www.ieee.es/Galerias/ON_Estrategia_ENG.pdf.

De Santos, A. (15 de septiembre de 2025b). Los Eurofighter españoles ya refuerzan el flanco este de la OTAN con ocho identificaciones de aviones rusos. *Infodefensa*.
[Los Eurofighter españoles ya refuerzan el flanco este de la OTAN con ocho identificaciones de aviones rusos.](#)

De Santos, A. (2 de diciembre de 2025a). Los tres primeros Eurofighter del programa Halcón para sustituir a los F-18 de Gando llegarán a principios de 2026. *Infodefensa*.
<https://www.infodefensa.com/texto-diario/mostrar/5690052/tres-primeros-cazas-eurofighter-programa-halcon-llegaran-2026-ala-14-base-aerea-albacete>.

Defensa y Seguridad. (1 de diciembre de 2025). SIPRI ESTOCOLMO: las armas en máximos mundiales y España se resume en Navantia.
<https://defensayseguridad.es/sipri-estocolmo-las-armas-en-maximos-y-espana-entra-con-navantia/>.

Echeverría Jesús, C. (15 de enero de 2008). *Risks facing the Spanish contingent in Afghanistan*. Elcano Royal Institute.
<https://www.realinstitutoelcano.org/en/analyses/risks-facing-the-spanish-contingent-in-afghanistan-ari/>.

Ejército de Tierra. (19 de noviembre de 2021). *La Brigada Líbano XXXVI continúa con su despliegue en tierras libanesas*.
<https://ejercito.defensa.gob.es/ca/noticias/2021/11/8747-despliegue-libano.html>.

Ejército del Aire y del Espacio. (2024). *Eurofighter Typhoon C.16*.
<https://ejercitodelaireydelespacio.defensa.gob.es/EA/ejercitodelaire/es/Aeronaves/Aeronave/b4ddaeab-6442-11ee-99f6-005056bf91c5/?resourceId=b4ddaeab-6442-11ee-99f6->

005056bf91c5&path=/sites/internet.es/.content/aeronave/aeronave_00001.xml#gsc.tab=0.

Europa Press. (16 de enero de 2008). Afganistán.- Defensa pone en marcha el operativo para desplegar cuatro aviones espía con un contingente de 36 militares. [Afganistán.- Defensa pone en marcha el operativo para desplegar cuatro aviones espía con un contingente de 36 militares](#).

Expansión/Datosmacro. (s.f.). *España - Exportaciones de Mercancías*. [Espana - Exportaciones de Mercancías](https://datosmacro.expansion.com/comercio/exportaciones/espana)
<https://datosmacro.expansion.com/comercio/exportaciones/espana>.

Expósito, J. L. (2019). Los grandes contingentes. *Revista Española de Defensa*, 1-4
<https://www.defensa.gob.es/Galerias/gabinete/red/2019/05/p-60-63-red-361-30-anyos-misiones.pdf>.

Fernández Mateos, F. P. (31 de diciembre de 2019). *VCR 8x8 Dragón*. Revista Ejércitos.
<https://www.revistaejercitos.com/articulos/vcr-8x8-dragon-torres-y-rcw/>.

Fernández, J. (20 de febrero de 2025). España tiene programadas inversiones en armamento por 43.000 millones. *El Periódico*.
<https://www.elperiodico.com/es/politica/20250220/espana-inversiones-armamento-43-000-millones-polemica-retrasos-8x8-114513392>.

González, M. (10 de julio de 2025). España importó por vez primera en 2023 más armamento del que exportó. *El País*. <https://elpais.com/espana/2025-07-10/espana-importo-por-vez-primera-en-2023-mas-armamento-del-que-exporto.html#:~:text=España%20importó%20por%20vez%20primera%20en%202023%20más%20armamento%20del%20que%20exportó,-Dos%20terceras%20partes>.

- Hernández Saldaña, F. (2024). *Los submarinos S80+: Análisis del programa, problemáticas en su puesta a disposición, beneficios económicos esperados y exportación*. [Trabajo fin de máster, Universidad Complutense de Madrid]. [2023-2024 Los submarinos S80+ análisis del programa problemática en su puesta a disposición beneficios económicos esperados y exportación AUTOR Fernando Saldaña Hernández.pdf](#).
- Hernández, V. (2013). Los Tigre despliegan en Afganistán. *Revista Española de Defensa*, 26-29. <https://www.defensa.gob.es/Galerias/documentacion/revistas/2013/red-294-los-tigre-en-afganistan.pdf>.
- Ilkiv, A. (18 de abril de 2025). Desgranando la industria de defensa española: puntos fuertes y débiles. *RTVE*. <https://www.rtve.es/noticias/20250418/desgranando-industria-defensa-seguridad-espanola-puntos-fuertes-debiles/16476526.shtml>.
- Infodefensa. (27 de marzo de 2010). España envía a Afganistán los últimos blindados RG-31. <https://www.infodefensa.com/texto-diario/mostrar/3147094/espana-envia-afganistan-ultimos-blindados-rg-31>.
- Infodefensa. (6 de diciembre de 2024). La Armada comprará un nuevo lote de misiles SM-2 para las fragatas F-100 y las futuras F-110 por 65 millones. <https://www.infodefensa.com/texto-diario/mostrar/5095422/armada-adquieremisiles-sm2-f-100futuras-f-110-valor-65-millones-euros>.
- Jopson, B y Abboud, L. (7 de agosto de 2025). Spain shuns US F-35 jets as tensions grow with Washington. *Financial Times*. [Spain shuns US F-35 jets as tensions grow with Washington](#).

Lorenzo, S y Carvajal, A. (2025). El Gobierno aprueba un embargo total de armas a Israel. *El Mundo*.

<https://www.elmundo.es/espana/2025/09/23/68d27929e4d4d83c758b45a6.html>.

Martín García, C. (2023). *Equipo de control aerotáctico (TACP) en unidades acorazadas*. [Trabajo fin de grado, Universidad de Zaragoza].

<https://zaguan.unizar.es/record/154536/files/TAZ-TFG-2023-4844.pdf>.

Micó Faus, J. S., Almaraz Sánchez, S. y Penilla Marquinez, P. (2021). Las Fuerzas Armadas españolas en la lucha antiterrorista. *Revista del Instituto Español de Estudios Estratégicos*, (18), 111-144. <https://revista.ieee.es/article/view/3603>.

Ministerio de Defensa de España. (s.f.-c). *Apoyo a Irak - Inherent Resolve - NATO Mission-Irak*.

https://www.defensa.gob.es/misiones/en_exterior/actuales/listado/apoyo-a-irak.html.

Ministerio de Defensa de España. (s.f.-b). *Asistencia a Irak*.

https://www.defensa.gob.es/misiones/en_exterior/historico/listado/asistencia-a-irak.html.

Ministerio de Defensa de España. (s.f.-d). *Misión EUTM Mali*.

https://www.defensa.gob.es/misiones/en_exterior/historico/listado/eutm-mali.html.

Ministerio de Defensa de España. (s.f.-a). *Misiones en el exterior*.

https://www.defensa.gob.es/misiones/en_exterior/.

Ministerio de Defensa de España. (2025). *Catalogue Spanish defence industry 2025-2026*.

<https://servicios.mpr.es/VisorPublicaciones/visordocumentosicopo.aspx?NIPO=083250918&SUBNIPO=&IDPUBLICACION=013608325>.

Ministerio de Defensa de España. (9 de marzo de 2011). *Chacón: El camino al Ejército profesional fue difícil, pero también un éxito*. [Chacón: El camino al Ejército profesional fue difícil, pero también un éxito - Ministerio de Defensa de España](#).

Ministerio de Economía, Comercio y Empresa. (2023). *Exportaciones españolas de material de defensa, de otro material y de productos y tecnologías de doble uso en el primer semestre de 2023*. Secretaría de Estado de Comercio. https://comercio.gob.es/ImportacionExportacion/Informes_Estadisticas/Material%20Defansa%20Doble%20Uso/2023/XMDDU2023I.pdf.

Ministerio de Economía, Comercio y Empresa. (2024). *Exportaciones españolas de material de defensa, de otro material y de productos y tecnologías de doble uso en el primer semestre de 2024*. Secretaría de Estado de Comercio. https://comercio.gob.es/ImportacionExportacion/Informes_Estadisticas/Material%20Defansa%20Doble%20Uso/2024/250415_Informe_semestral_2024-I.pdf.

Palacios, A. (17 de agosto de 2025). El Mando Conjunto del Ciberespacio refuerza la ciberdefensa militar con el centro especializado en redes 5G. *El Debate*. https://www.eldebate.com/espana/defensa/20250817/mando-conjunto-ciberespacio-refuerza-ciberdefensa-militar-centro-especializado-redes-5g_321906.html.

Rodríguez, Y. (28 de octubre de 2025). El Gobierno autoriza la compra de 45 cazas Hürjet turcos para la instrucción de pilotos por 3.120 millones. *El Español*. https://www.elespanol.com/observatorio-defensa/20251028/gobierno-autorizacompra-cazas-hurjet-turcos-instruccion-pilotos-millones/1003743990124_o.html.

Roel Fernández, R. (5 de febrero de 2008). *The contribution of the Spanish Provincial Reconstruction Team (PRT) in Qala e Naw to the reconstruction and development of Afghanistan* (ARI). Elcano Royal Institute.
<https://www.realinstitutoelcano.org/en/analyses/the-contribution-of-the-spanish-provincial-reconstruction-team-prt-in-qala-e-naw-to-the-reconstruction-and-development-of-afghanistan-ari>.

Rubio, M. (31 de julio de 2016). España deniega licencias de venta de armamento a Israel. *Cadena SER*.
https://cadenaser.com/ser/2016/07/31/espana/1469965019_993321.html.

Santamaría, P. (5 de diciembre de 2025). El Gobierno aprueba la compra de misiles Amraam para el Ejército del Aire y del Espacio por 26 millones. *Infodefensa*.
<https://www.infodefensa.com/texto-diario/mostrar/5095645/defensa-invierte-26->.

Segovia, C. (12 de diciembre de 2024). Arabia Saudí compra tres corbetas a España por más de mil millones tras lograr permiso para entrar en Telefónica e incluso firma el pedido un dirigente de STC. *El Mundo*.
<https://www.elmundo.es/economia/empresas/2024/12/12/675adad1fddff731c8b4584.html>.

Stockholm International Peace Research Institute (2025). *Trends in international arms transfers, 2024*. SIPRI Fact Sheet, SIPRI.
https://www.sipri.org/sites/default/files/2025-03/fs_2503_at_2024_o.pdf.

Stockholm International Peace Research Institute. (11 de marzo de 2024). *European arms imports nearly double, US and French exports rise, and Russian exports fall sharply*.
<https://www.sipri.org/media/press-release/2024/european-armsimports-nearly-double-us-and-french-exports-rise-and-russian-exports-fallsharply>.

TEDAE. (18 de noviembre de 2024). *Las industrias de Defensa, Seguridad, Aeronáutica y Espacio facturan 13.900 millones de euros en 2023 y recuperan los niveles prepandemia*. <https://tedae.org/notas-de-prensa/las-industrias-de-defensa-seguridad-aeronautica-y-espacio-facturan-13-900-millones-de-euros-en-2023-y-recuperan-los-niveles-prepandemia/>.

Torrico García, J. M. (2023). El empleo de los sistemas aéreos no tripulados como elementos clave de los conflictos. *Revista Ejército*, (984), 52-58. <https://ejercito.defensa.gob.es/publicaciones/revistaejercito>.

Trading Economics. (s.f.). *Spain exports of arms and ammunition, parts and accessories to Egypt*. [Spain Exports of arms and ammunition, parts and accessories to Egypt - 2026 Data 2027 Forecast 1989-2023 Historical](#).

Vallés Eguizábal, M. C. (2016). *Características y evolución de la industria de defensa española*. [Trabajo fin de grado, Universidad de Zaragoza]. [Repositorio de la Universidad de Zaragoza – Zaguan](#) <http://zaguan.unizar.es>.